

Программа продвижения Вашего бизнеса

Комплексное продвижение

5 фундаментальных этапа

Которые должны быть у любого бизнеса для стабильной работы интернет-маркетинга

Какие именно это этапы?

- 01. Маркетинговая стратегия продвижения продукта** (анализ ниши и конкурентов, проработка идеи, которая даст рост продаж, маркетинговый план и т.п.)
- 02. Сайт** (каждый бизнес обязан иметь корректный сайт с полноценной и достоверной информацией о продукте)
- 03. Каналы продвижения** (выбираем каналы продвижения и продаж, создаем кампании и контент и запускаем всё в работу)
- 04. Аналитика** (проводим аналитическую работу по итогам месяца, сравниваем полученные данные)
- 05. Поддержка работы бизнеса и консультации** (ведение проекта и отчетность, внесение корректировок, отслеживание результата)

Согласитесь, что данные этапы – это фундамент, который позволит привлекать клиентов, достойно конкурировать бизнесу и дальше масштабироваться?

И всё это мы привязываем к Вашим **успехам и результатам**, круто, да?

Ниже подробная информация ↓

Решение для бизнеса

Реализуем главные этапы интернет-маркетинга

стратегия продвижения
и работающий сайт

КАК МЫ ЭТО ДЕЛАЕМ?

Этап 01. Стратегия интернет-маркетинга

- * Анализ: ниши, целевой аудитории, конкурентов, продукта;
- * Отстройка от конкурентов, разработка УТП;
- * Проработка позиционирования бизнеса;
- * Маркетинговый план

Итог работы: разработанная стратегия продвижения, которая закладывается, как фундамент в Ваше продвижение и продажи и та, которая выделяет среди конкурентов.

Разработка и внедрение
стратегии продвижения

Этап 02. Сайт

- * График разработки;
- * Сбор информации: назначение, основные цели и целевая аудитория;
- * Планирование: создание карты сайта и макета;
- * Дизайн: шаблон страницы, обзор и утверждение;
- * Создание контента;
- * Верстка и разработка;
- * Тестирование и запуск;

Итог работы: проработанный и созданный корректный сайт.

Принципы, которых мы придерживаемся на
данном этапе:

- * предлагаем, как шаблонные варианты, так и сайты по индивидуальному дизайну;
- * структурно прорабатываем весь проект и его реализуем;
- * поэтапное развитие сайта.

Решение для бизнеса

Youla

Реализуем главные этапы интернет-маркетинга

каналы продвижения,
аналитика и поддержка

КАК МЫ ЭТО ДЕЛАЕМ?

Этап 03. Каналы продвижения

- * Поиск и отбор каналов продвижения;
- * Полностью разрабатываем и внедряем канал продаж;
- * **Тестирование и улучшение:** смотрим какой контент и дизайн рекламы будет более продающим для Вашей целевой аудитории;
- * Запускаем рекламную кампанию;

Итог работы: проработанные и запущенные каналы продвижения.

Этап 04. Аналитика

- * Разработка измеримых и понятных показателей, для оценки успешности МС;
- * Получение данных о поведении пользователей и совершении конверсий;
- * Оценка эффективности всех онлайн-каналов продвижения;
- * Мониторинг роли компании на рынке, исследование конкурентов и активностей, которые они запускают;
- * Составление анализа, прогнозов и отчетов для оценки качественных и количественных показателей успешности;
- * Поиск зон роста и потенциальных рисков для бизнеса;

Итог работы: внедренная и реализованная работа аналитики.

Этап 05. Поддержка работы интернет-маркетинга и консультации

- * Полное сопровождение интернет-маркетинга после запуска;
- * Внедрение улучшений по всем этапам с целью увеличения финансовых показателей бизнеса;
- * Индивидуальные консультации; Поиск и реализация новых решений.

Принципы, которых мы придерживаемся на данном этапе:

- * поэтапное развитие интернет-маркетинга, поиск и внедрение новых каналов продвижения;
- * сроки проверки эффективности канала – минимум 2 мес., далее, если канал неэффективен, то может быть заменен на другой из имеющихся.

Условия сотрудничества

Закключаем договор

Вносите предоплату

Начинаем работу

Promo A	Тарифные планы			
	A2	A3	A4	A5
Стратегия интернет-маркетинга	+	+	+	+
Кому подойдет (<i>тип сайта</i>)	Лендинг, сайт-визитка, промо-сайт			
Веб-сайт*	Разработка – до 50 ч., доработка – до 25 ч.			
Кол-во каналов продвижения, шт. **	2	3	4	5
Срок сотрудничества, 6 мес. Абонентская плата, BYN / мес. ***	800	1 080	1 360	1 600
Срок сотрудничества, 9 мес. Абонентская плата, BYN / мес. ***	760	1 025	1 295	1 520
Срок сотрудничества, 12 мес. Абонентская плата, BYN / мес. ***	720	975	1 225	1 440
Рекламный бюджет, BYN / мес.	Индивидуально обсуждается и согласовывается по каждому проекту			
Бонус (<i>индивидуально обсуждается по каждому проекту</i>), %	Процент от продаж / KPI			

* В тариф включено следующее количество часов: на разработку – до 50 ч., доработку – до 25 ч.. Каждый последующий дополнительный час – 30 BYN. Данные часы могут быть использованы, как на один сайт, так и на несколько.

** Имеющиеся каналы продвижения: контекстно-медийная реклама, SMM, таргетированная реклама, SEO-продвижение, SERM, копирайтинг/рерайтинг, Google и Яндекс карты, информационное наполнение сайта. Сроки проверки эффективности канала – минимум 2 мес., далее, если канал неэффективен, то может быть заменен на другой из перечня.

*** Дополнительно оплачиваются: бюджет на рекламу, расходы на сервисы от третьих лиц, 35% от первоначальной абон. платы за каждый дополнительный канал продвижения.

Почему это интересно Вам?

Кто мы такие и что вы получите по итогу сотрудничества с нами?

▶ **Наша специализация – Малый бизнес (МБ)**

Это значит, что все идеи, решения и услуги подбираются по возможностям и финансам Малого бизнеса.

▶ **Работа на результат**

Это значит, что наш финансовый успех пропорционально зависит от Ваших побед и успехов на 80 – 90%. То есть Вы зарабатываете – мы зарабатываем и наоборот.

▶ **Наше правило**

Это значит, что мы не оказываем услуги тем, кто считает своё мнение единственно правильным и рады тем, кто готов развиваться и масштабироваться, тот кто имеет огромные амбиции и планы по развитию своего дела.

▶ **Доступность нашего продукта для МБ**

Это значит, что Вам не нужно иметь много финансовых ресурсов, чтобы заказать комплексное продвижение.

▶ **Ответственность перед Вами**

Это значит, что Вы делегируете на нас обязанности по ведению интернет-маркетинга (комплексного продвижения), а мы в свою очередь несем за это всю ответственность. Конечно, работа происходит в тесном партнерстве и согласовании всех нюансов.

▶ **Поэтапное развитие бизнеса**

Это значит, что наш продукт и собственную работу мы выстроили таким образом, чтобы с меньшими ресурсами поэтапно внедрять решения и развивать клиентский бизнес.

Полностью под ключ готовое решение, которое приносит прибыль Вашему бизнесу.

и посчитайте Вашу
выгоду

Почему это выгодно Вам?

Посмотрите что и по чем предлагают подрядчики

Наименование работ	Наше предложение	Предложение других подрядчиков
Разработка стратегии продвижения	Включено в тариф	В основном включено в тариф (зависит от подрядчика)
Веб-сайт	Включено в тариф (разработка либо доработка)	Не включено в тариф (дополнительная оплата)
Каналы продвижения	Включено в тариф (от 2х и более каналов, с неограниченным объемом работ)	Включено в тариф (от 2х и более каналов, с ограниченным объемом работ)
Индивидуальные консультации	1 час - 30 BYN	1 час – 25 - 50 BYN
Ответственность за интернет-маркетинг Заказчика	Да	Нет
Абонентская плата, BYN / мес.	от 720 BYN	от 950 BYN

Оценили выгоду? Или у Вас еще остались вопросы?

Звоните: +375 25 792-19-15, +375 33 353-80-33, Дмитрий

Услуги для бизнеса

Другие услуги, которые оказывает наша компания

Системы продаж для Малого бизнеса

- УТП и позиционирование бизнеса
- Нестандартные способы привлечения клиентов
- Интернет маркетинг
- Интеграция с сервисами (CRM и оплаты)
- Работа с персоналом (обучение, рабочие материалы)
- Поддержка и консультации

Поддержка

- Разработка плана развития сайта
- Информационная поддержка
- Техническая поддержка
- Наполнение сайтов
- Разработка парсеров
- Копирайтинг и рерайтинг
- Доработка проектов
- Комплексная поддержка бизнеса

Разработка

- Сайты-визитки
- Лендинги и промо-сайты
- Сайты-каталоги
- Интернет-магазины

Интернет-реклама

- Разработка стратегии продвижения
- SEO-продвижение
- Контекстная реклама
- Ретаргетинг и ремаркетинг
- Таргетированная реклама
- Управление репутацией (SERM)
- Социальные сети (SMM)
- Комплексное продвижение бизнеса

Аналитика

- Комплексный аудит сайта
- Usability-аудит сайта
- Технический аудит сайта
- Маркетинговый аудит
- Аудит рекламной кампании
- SEO-аудит сайта
- SMM-аудит
- А/В-тестирование
- Комплексный аудит бизнеса

Наши **контакты**

Агентство успешных продаж ЮЛА

Помогаем бизнесу расти и
развиваться!

Youla

Дмитрий Пильчук

Директор компании

Контакты

+375 25 792-19-15

+375 33 353-80-33 (viber, telegram)

E-mail

pilchuk.youla@gmail.com

Время работы

Пн – Пт: 09.00 – 18.30

Пн – Вс: 09.00 – 21.00 (писать viber, telegram)